

ロングステイにも役立つ極楽ハワイマガジン

ハワイスタイル

2014 NO.36

綴じ込み付録
ハワイのことわざ
カレンダー
Hawaii Olelo Calendar



エイムック2755
Thanks
40th
Anniversary
旭出版社

編集部が検証！
アラモアナセンターが
愛される理由。



365日
ハワイを感じて
暮らしたい！

ハワイで活躍する日本人



ハワイで“暮らす”ということを選んだ人々のライフスタイル

写真=野口祐一 Photos: Yuichi Noguchi
文=大野麻里 Text: Mari Ohno



澤田慎吾

Shingo Sawada

代表取締役社長
SS ENTERPRISE, INC

資金ゼロで起業し、30代にして複数のビジネスを掛け持つ男性経営者。出張ロミロミサービス『ロミノハワイ』で急成長し、今年6月にはロミロミ留学のマッサージスクールも開講した。「僕、めっちゃ燃えてるんですよ!」と闘志を燃やす若き熱血経営者のハワイでの生き方を拝見してみよう。



現在は、新事業のロミロミ留学機関「ロミノハワイ・マッサージ・スクール」で、短期ロミロミ留学生が学ぶ場所を準備中だ

あえてハワイで実現する 日本人のおもてなし精神

澤田慎吾さん、31歳。今ハワイで急速に駆け上がっている、若き経営者の一人だ。出張ロミロミ専門店やマッサージスクール、インターンシップ幹旋から求人サイトまで、多角度からビジネスアプローチを行う企業『Sエンタープライズ』の代表取締役を務めている。

今回、澤田さんに密着して驚いたのが、その仕事スタイルだ。毎日ス



日本人の出張ロミロミは安心して受けられるとリピーター率も高い

ーツに身を包み、朝8時から日付が変わる時刻までオフィスで仕事。趣味はビジネス書を読むこと……と、その暮らしぶりはさながら日本のビジネスマンのよう。ハワイへ移り住んで12年が経つというが、驚くほどハワイ色に染まっていないのだ。

「ハワイに来た当時、まず驚いたのが文化の違いでした。約束の時間にはしょっちゅう遅れてくるし、仕事上で適当なことも多い。若い頃はそういうのがカッコよく見えた時期もあったんですが(笑)、ふと日本人

1



2



3



1: 日本人がハワイで働くことを支援する求人サイト「ジョブズモード」も運営。日本の相談者とスカイプで話すこともしばしば 2: スマートフォンとiPadは仕事に欠かせない道具。メモは手書きで書く方がアイデアが浮かぶと、あえてアナログな手法で 3: ハワイ州公認のマッサージライセンス証明書。働くセラピストもライセンス保有のスタッフのみ

「出張ロミロミサービスを通して お客様も従業員も幸せな会社に成長したい」



よりよいサービスを提供するために、『ロミノハワイ』では定期的に“質向上ミーティング”を開催。企業理念をセラピストとシェアすることで、さらなる一体感を目指す

PRACTICING JAPANESE

in Hawaii
Shingo Sawada



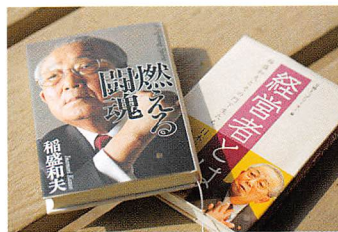
vol. 17

の働き方って立派だな」と思っ
サービスにおいても、受ける側と提
供する側が対等というアメリカ的な
考えとは異なり、日本人は「一生懸
命お客様のために尽くす」という精
神。そんな日本人体質な会社を、ハ
ワイで実現させたかった」

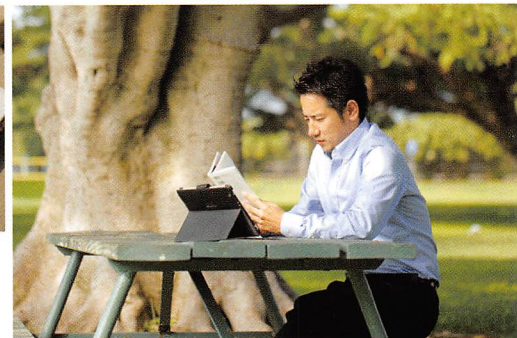
澤田さんのその考えが如実に現れ
ているのが、出張ロミロミ専門店の
『ロミノハワイ』を中心としたマツサ
ージ事業だ。旅行者の宿泊ホテルで
行う出張ロミロミは、顧客のブライ
ベートな空間で施術を行うためサロ
ン以上の気遣いが必要。プ
ライバシーや貴重品に対す
る不安解消はもちろん、セ
ラピストが「チツ
プが足りない」と
要求したり、勝手
に部屋のトイレを
使ったり……と、
文化の違いで起こ
りうるトラブルも避けなければなら
ない。そこで、ロミノハワイでは「日
本語ができるセラピスト」ではなく、
「日本人女性セラピスト」に限定して
採用。信頼できるスタッフの人選や
教育に時間も惜しまない。「技術やテ
クニックも大事だけど、セラピスト
の真心が伝わるようなロミロミを」
と、働くセラピストが気持ちよく仕
事できるように一人ひとりのケアも
行ってきた。澤田さんが行ってきた
地道な努力の結果は、今、集客数と
なつて表れ始めているという。



数日後の Honolulu マラソン開催に備え、この日はロミロミに加えてランナー向け全身マッサージの講習も。常にお客様の需要を考えている



右：息抜きしたい時は、ダイヤモンドヘッドの麓で読書をするのがリフレッシュ法
上：ビジネス書の中でも、お気に入りには京セラの創業者・稲盛和夫氏の著書



憧れた、社長の仕事と 実際の経営者とのギャップ

ハワイへ移り住んだのは、高校卒業後すぐのこと。日本で大学受験に失敗し、「浪人するよりは…」と両親の移住先、ハワイへ。まずは英語を学ぼうとKCCコミュニケーションカレッジへ入学したものの、21歳の時に退学を決意する。その理由とは？

「当時流行った『金持ち父さん 貧乏父さん（ロバート・キヨサキ著）』を読んで、『社長になろう！』と思っただけです（笑）。今思えば恥ずかしい発想ですが、すぐに仕事がしてみたくなくて。これからハワイで成長するのはインターネットに関する仕事だと考え、就職先を探しました」

人生初の職場は、ハワイ情報サイト『モーハワイ★コム』。入社後、およそ7年間ここで働くことになったが、「取材して記事を執筆する編集の仕事やサイトの構築、広告の獲得をする営業職まで、やりたいことはすべてやらせてもらった」と当時を振り返る。この経験でビジネスへの興味がさらに膨らんだ澤田さんは、28歳の時にホームページ制作会社を独立企業。ホームページ上で集客を行い、その中で売れ行きの良いビジネスモデルプランを販売提供するという事業をスタートさせた。

「実は出張ロミロミは、その事業の一環として始めたものでした。でもある日、従業員の一人に『ロミノハ

「自分が家族と幸せな時間を過ごしてこそ
会社で働くスタッフの幸せも考えられる」



妻あすかさんと3人のお子さんと。「家族の支えがあってこそ。僕の癒しの場です」と澤田さん



1・2：『モーハワイ★コム』勤務時代、取材で訪れたハーブオオタJr.のウクレレレッスンとホテルでの1コマ。当時は現在のようなウェブシステムがなく、手打ちでホームページを作成していたそう 3：日本で開催した『ハワイで働く3つの方法』セミナー。現在もこうしたセミナー講師活動を行っている



ワイで働かせてもらって感謝して
います」と言われたんです。これが僕
にはすごく衝撃で……。正直、それ
までは私利私欲な考えでしか仕事を
していなかったから。誰かに感謝さ
れることなんてなかった。でも、こ
れが「やりがい」なのか！ っつて」

この時から、澤田さんの仕事への
考え方は180度変わる。ホームペ
ージの会社は譲渡し、出張ロミロミ
事業に本腰を入れるように。いくら
稼ぐかだけではなく、どういう会社
であるべきか。お客様からも、従業
員からも「ありがとう」と言ってもらえ
るような、そんな会
社を目指すようにな
った。そして重要な
のは、澤田さん自身
も、幸せであること。

先輩女性セラピスト
に言われた「社長が
家族と幸せな関係を築いていないと、
従業員も幸せにはなれないわよ」と
いう忠告も忘れてはいない。

「思い返せば、結婚、子どもの誕生、
起業……と人生の節目はすべてハワ
イで迎えました。若さゆえ未熟な点
もあったかもしれないけど、ここま
で来れたのはハワイで築いた人間関
係のおかげ。たくさんの方に助けて
もらった分、これからは社会や若い
人に還元していきたいですね。まず
は5年以内にハワイを代表する企業
に成長するのが目標です」

PRACTICING JAPANESE

in Hawaii
Shingo Sawada



vol. 17



1:自然の多い公園は家族の癒しスポット 2:忙しい澤田さんだが、週末のうち1日は奥様手作りのお弁当持参で家族そろって公園へ 3:子ども達の成長の思い出が詰まったマキキ・ディストリクト・パーク。この日は子どものサッカー教室を観戦し、その後にはピクニックランチ 4:「子どもとのコミュニケーションは充電の時間」と嬉しそうにサッカーボールを蹴る澤田さん。会社で働く姿とは別の顔を見せてくれた

ロミノハワイ・マッサージ・スクール Lomino Hawaii Massage School

Seaside Commercial Building
334 Seaside Ave., Suite 817, Honolulu
☎808-469-6266
<http://lominoschool.com> E-mail:school@lominohawaii.com
※申し込みは上記H.Pの申し込みフォームから
※短期ロミロミ留学コースもあり。\$200/半日間、\$355/1日間、\$535/3日間、
\$895/5日間。詳細は<http://lomischool.com>

ロミノハワイ Lomino Hawaii

☎808-741-3534 (最終予約時間22:30)
<http://lominohawaii.com>
E-mail: aloha@lominohawaii.com
価格: 出張ロミロミマッサージ\$75/60分、
\$115/90分、\$145/120分 (税金&チップは含まれず)
※申し込みは上記H.Pの申し込みフォーム、または電話から